

第一部 M&Aアドバイザーが語る **中小企業M&Aの実態!**  
 第二部 M&A体験談 **だから私はM&Aを行った!**  
 第三部 M&A個別相談会(事前申込制)

2006年版中小企業白書に「中小企業の後継者問題」が大きく取り上げられました。同書によれば、年間廃業する29万社のうち、実に25%にあたる7万社が後継者難を理由としているとのこと。事業体そのものには何ら問題がないにもかかわらず、後継者難を理由として廃業を選択することで経済に与えるインパクトの大きさを白書は指摘をしています。そして、後継者難企業にとってM&Aが最適な選択肢であることも指摘しています。

一方で環境変化の早さは格段にそのスピードを増しています。M&Aは「時間を買う」という意味において、非常にメリットの大きい経営手法です。2006年は「M&A元年」ともよばれるように、我が国にも本格的なM&Aの時代が到来しました。中小企業にとってもM&Aが大いに活用できるようになり、実際にM&Aを活用して拡大を続ける中小企業が増え続けています。

今回のセミナーは、こうしたM&Aの現実を、M&AアドバイザーとM&Aを行った経営者の方からお聞きすることにより、皆様にM&Aを経営手法として感じて頂くことを目的として企画を致しました。またとない機会です。是非ともご参加くださいますようよろしくお願い申し上げます。

開催日時：平成19年7月25日(水) [セミナー 13:30~15:30] [相談会 15:30~16:30]

開催場所：ぱるるプラザ京都(京都市下京区東洞院通七条下ル東塩小路町676番13)

開催内容：第一部 M&Aアドバイザーが語る 中小企業M&Aの実態! [13:30~14:40]

講師：京都税理士法人 資産税部部长 税理士・CFP(日本FP協会認定) 徳田敏彦氏

未上場企業の監査業務を経て、中小企業のM&A支援業務を担当。近畿地区を中心に、事業承継・M&A・企業評価など幅広い業務を手がける。

第二部 M&A体験談 だから私はM&Aを行った! [14:50~15:30]

講師：親和電機株式会社 代表取締役社長 小林健次郎氏

平成19年3月に取引先である真幸工業㈱の株式100%を取得し、同社として初めてのM&Aを実行。異業種参入の足がかりとした。小林社長様からは、M&Aを進めるにあたっての留意点や進める際に苦労した点など、実体験に基づいたお話を頂きます(聞き手：株式会社名南経営 企業情報部 篠田康人)

受講費用：無料

主催：日本M&Aアドバイザーズ有限責任事業組合(略称：JMA.LLP)(<http://www.jma-llp.com/>)

共催：アイネックス・川端会計事務所 担当：村尾 TEL 075-353-7077

京都税理士法人 担当：徳田 TEL 075-693-6363

税理士法人広瀬 担当：内藤 TEL 075-222-2051

株式会社名南経営 企業情報部 担当：青木 TEL 052-683-0527 (五十音順)



**参加申込書**

下記必要事項を記載のうえFAX(052)683-9157までお送りください。折り返し参加証をお送りいたします。

貴社名		
ご参加者様		
ご連絡先	TEL	FAX
相談会 申込	M&A相談会への出席をご希望の方は右記へチェック下さい M&A相談会は個別・個室で行われ、秘密は厳守されます。	