

# M & Aアドバイザー 認定講座

\*日本M&Aアドバイザーズ有限責任事業組合が認定する民間資格です。

## 拡大するM & A仲介市場に先手を打つのは今しかない！

中小企業の後継者難が叫ばれて久しいですが、事業承継を支援するビジネスは年々拡大を続けています。後継者難を理由として廃業する企業は実に7万社にものぼり、中小企業M & Aの仲介ビジネスの潜在市場の大きさに、M & A仲介支援市場に参入する企業は年々増加の一途をたどっています。

しかし、会計事務所におけるM & A業務の必要性がずっと言われてきましたが、これまでM & Aに取り組んで成功している会計事務所は多くありません。それはM & Aが取引であるためです。取引とはすなわち、情報の収集・分析、主張、反駁、再主張、合意というプロセスです。これまでのM & A講座は、知識のインプットのみにあり、アウトプットのトレーニングを備えていないため、実務では活かすことができなかつたと推測されます。当講座では、基礎知識と交渉実務のインプットとアウトプットを集中的に行うことで、実に二日間で、M & Aアドバイザーを養成することを目的としています。当講座を修了したM & Aアドバイザーは、現場に出たとき、当講座で体験した「事例研究」が現場の情報が満載であり、かつ、きわめて示唆に富んだものあることを、実感するでしょう。これがスピード感あるM & Aとなり、結果として最大の顧客満足を獲得することになるでしょう。

### ご対象者様

- これからM & A専門チームを立ち上げる予定。
- 自社内M & A専門チームを設置してあるが、メンバーの教育している余裕がない。
- 自社メンバーの「案件発掘」のアンテナの精度をあげさせる必要がある・・・など

開催目的：M & A分野の専門知識を持ち、M & Aについての助言・指導・交渉ができる担当者を養成します。  
講座終了時に認定テストを実施し、合格者にはM & Aアドバイザー認定証をお渡しします。

研修内容・日程・会場：2枚目 認定講座プログラムをご覧ください。

講師：日本M & Aアドバイザーズ・LLP パートナー

受講費用：第3期 52,500円(税込・2名様から31,500円) テキスト代・情報交換会参加費・2日目昼食費込み

主催：日本M & Aアドバイザーズ有限責任事業組合(略称：JMA・LLP)(<http://www.jma-llp.com/>)

組合事務局：株式会社名南経営 名古屋市熱田区神宮2-3-18

TEL(052)683-0527 FAX(052)683-9157 担当：篠田、青木

共催：株式会社名南経営 Mykomon プロジェクト(<http://www.mykomon.com/>)

TEL(052)683-4500 FAX(052)683-1183

## M & Aアドバイザー認定講座 申込書 FAX：052-683-9157

開催コース(ご希望のコースに をお付けください)

名古屋会場(9/7・8)

大阪会場(10/19・20)

東京会場(11/9・10)

事務所名：

参加者名：

参加人数：

名

住所：〒

TEL:

FAX:

上記へ必要事項をご記入のうえ、上記FAX番号へご送付下さい。折り返し参加証とご請求書をお送りいたします。

このお申込書に記載されたお客様の個人情報は、名南経営センターグループのセミナー申込情報(氏名、事務所名、連絡先)として登録させていただきます。この情報は今後名南経営センターグループが開催するセミナー及び提供する商品やサービスのご案内についてのみ使用し、他の目的には一切使いません。詳しくはインターネットに掲載してある弊社の個人情報保護方針をご参照ください。  
<http://www.meinan.net/privacy/meinan.htm>

内容	
1 日 目	M & Aとは何か？ M & Aの形態、M & Aの目的、M & A業務の進め方
	M & Aに関する税務知識 株式譲渡・事業譲渡・合併に関する税務上の取り扱い
	M & Aに関する労務知識 M & Aと労務管理、出向、転籍、実務編
	M & Aに関する法務知識 スキーム、意思決定、法律文書の作成基礎知識
	アドバイザー業務 ネゴシエーション業務(交渉) ネゴシエーション・ゲームによりネゴシエーションを体験していただきます。
	情報交換会(終了予定 20:00)
2 日 目	M & Aにおける企業評価 M & Aにおける企業評価の考え方、時価純資産価額法、営業権の考え方 DCF法
	アドバイザー業務 ファインディング業務(企業分析・情報開発) ファイディング業務とは？、企業の成長戦略とM & A、 情報ネットワークの構築、情報開発業務、事例検討
	アドバイザー業務 ドキュメンテーション業務(契約書作成) ドキュメンテーションとは何か？、秘密保持契約書・アドバイザー契約書 基本合意契約書・最終合意契約書の説明
	アフターM & A アフターM & Aとは？、引継ぎ人材の確保と譲渡側における責任者の決定 引き継ぎ期間と引き継ぎ業務の明確化、アフターM & Aにおけるリスク
	事例研究 事例研究～後継者問題を抱えた経営者からの相談
	認定テスト/認定証授与式

定 員：各会場とも 20名(定員となりしだい締め切りとさせていただきます。)

研修日程：名古屋会場 平成19年 9月 7日・ 8日(金・土2日間)  
 :大阪会場 平成19年10月19日・20日(金・土2日間)  
 :東京会場 平成19年11月 9日・10日(金・土2日間)  
 1日目(金曜日)13:00~20:00(情報交換会含む) 2日目(土曜日)9:00~16:00

研修会場：名古屋会場 名南経営本館 研修室 (名古屋市熱田区神宮2-3-18)  
 :大阪会場 堺筋本町セントラルビル 名南経営研修室(大阪市中央区北久宝寺町2-2-13)  
 :東京会場 TKP東京駅ビル本社センター(東京都中央区京橋1-10-3 服部ビル)